



БИЗНЕС-ИНКУБАТОР
«ИНГРИЯ»

www.ingria-startup.ru

**УСКОРЕННОЕ
РАЗВИТИЕ**





С уважением,
Андрей Соколов

Генеральный директор
АО «Технопарк Санкт-Петербурга»

Прогресс не стоит на месте, предоставляя бизнесу и промышленности новые возможности, он предъявляет им новые требования. Среди них – максимальная эффективность и оптимизация ресурсов.

Техническая и деловая инфраструктура Технопарка Санкт-Петербурга в максимальной степени учитывает их, создает и развивает удобные сервисы для технологического предпринимательства, кластерных проектов и ряда отраслей городской промышленности.

В Петербурге ежегодно запускаются сотни инновационных проектов. Часть из них в будущем способна трансформироваться в компании-национальные чемпионы. Как выявить стартап, способный стать корпорацией и помочь ему внедрять продукты и решения для других корпораций? В Технопарке эту задачу решает Бизнес-инкубатор «Ингрия».

Предлагаю Вам узнать, как устроен один из десяти самых эффективных бизнес-инкубаторов мира и какие возможности Технопарка он открывает своим резидентам.



**БИЗНЕС-ИНКУБАТОР
«ИНГРИЯ»**
ТЕХНОПАРК САНКТ-ПЕТЕРБУРГА

Главное преимущество технологического предпринимательства в использовании инновационной высокотехнологичной идеи, обеспечивающей трансформацию стартапа в компанию международного уровня. Но на пути к масштабированию этой идеи предприниматель должен вовремя и правильно решить множество задач: как собрать команду и где ее разместить, как организовать процессы и продажи, как найти инвестора и договориться с ним?

Именно для решения таких задач Бизнес-инкубатор «Ингрия» предлагает программу ускоренного развития технологических стартапов. В резидентуре «Ингрии» объединены ключевые направления поддержки: инвестиции и финансы, трансфер технологий, менторский клуб, взаимодействие с крупным бизнесом, выход на международные рынки. У всех резидентов есть доступ к нашим ресурсам, возможность пообщаться с отраслевыми экспертами и инвесторами, принять участие в профильных мероприятиях.

Бизнес-инкубатор является частью консалтингового блока Технопарка Санкт-Петербурга, использующего самые передовые и прорывные технологии для поддержки городского инновационного предпринимательства. Это значит, что наши резиденты получают особые условия работы с центром прототипирования и инжиниринговыми центрами. «Ингрия» – один из самых эффективных невузовских бизнес-инкубаторов России и мира. За этой и другими высокими оценками стоят наши открытость, готовность и умение работать с проектами стартапов, серийных предпринимателей, студентов, вузов и компаний, заинтересованных в развитии инноваций.



С уважением,
Елизавета Урсова

Директор
Бизнес-инкубатора «Ингрия»

ОГЛАВЛЕНИЕ

ДОСТИЖЕНИЯ БИ «ИНГРИЯ» И РЕЗИДЕНТОВ	2
ПРОГРАММА «РЕЗИДЕНТУРА»	4
INGRIA FAMILY	5
ЭКСПЕРТИЗА	6
КОНСАЛТИНГ	7
ТРЕКИНГ	10
ПРОГРАММА I2U	12
ПАРТНЕРЫ	13
РАБОЧЕЕ ПРОСТРАНСТВО	14
МЕЖДУНАРОДНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	15



БИЗНЕС-ИНКУБАТОР
«ИНГРИЯ»
ТЕХНОПАРК САНКТ-ПЕТЕРБУРГА



БИЗНЕС-ИНКУБАТОР «ИНГРИЯ» —
УЧАСТНИК РОССИЙСКИХ И
МЕЖДУНАРОДНЫХ РЕЙТИНГОВ

2018

ТОП-10

самых эффективных
бизнес-инкубаторов мира
по версии UBI Global

2016

ТОП-3

бизнес-инкубаторов
России по версии РБК
и UBI Global

2015

ТОП-10

среди бизнес-инкубаторов
Европы по версии UBI Global

2010-2012

«Ингрия» входит в пятерку лучших
бизнес-инкубаторов России по версии
журнала Forbes

2009-2019

КЛЮЧЕВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

550+

резидентов

3+

млрд руб.
инвестиций

6,1+

млрд руб.
выручки
резидентов

35+

сделок по
внедрению
инновационных
решений

1300+

мероприятий

300+

менторов-
экспертов





БИЗНЕС-ИНКУБАТОР
«ИНГРИЯ»
ТЕХНОПАРК САНКТ-ПЕТЕРБУРГА



Программа резидентуры предполагает индивидуальное сопровождение проекта резидента по направлениям поддержки, включая составление и ведение индивидуального плана работы, помощь в подготовке инвестиционных, финансовых и маркетинговых материалов, подготовку к участию во встречах, мероприятиях, содействие в привлечении потенциальных заказчиков, партнеров, инвесторов для каждого конкретного проекта.

ИНФРАСТРУКТУРА БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА

- Коворкинг
- Переговорные комнаты
- Оборудованные рабочие места
- Конференц-зал

ИНФРАСТРУКТУРА ТЕХНОПАРКА

- Инжиниринг
- Прототипирование
- Кластеры

БИЗНЕС-ИНКУБАТОР
«ИНГРИЯ» РАСПОЛОЖЕН
В ЦЕНТРЕ
САНКТ-ПЕТЕРБУРГА,
НА ПЕТРОГРАДСКОЙ
СТОРОНЕ



Заявку можно отправить
нам на e-mail:
startup@ingria-park.ru

ПРОГРАММА «РЕЗИДЕНТУРА»

ПРОГРАММА УСКОРЕННОГО РАЗВИТИЯ
ДЛЯ МОЛОДЫХ ИННОВАЦИОННЫХ КОМПАНИЙ
ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬЮ:

ОТ 3 МЕСЯЦЕВ







БИЗНЕС-ИНКУБАТОР
«ИНГРИЯ»
ТЕХНОПАРК САНКТ-ПЕТЕРБУРГА

НАПРАВЛЕНИЯ ПОДДЕРЖКИ РЕЗИДЕНТОВ

ЭКСПЕРТИЗА



Качественная экспертиза на входе — залог выживаемости высокотехнологичных проектов и условие высоких показателей бизнес-инкубатора.

Экспертный совет Бизнес-инкубатора «Ингрия» рассматривает входящие заявки от инновационных компаний, которые хотят принять участие в программе «Резидентура». Эксперты оценивают входящий проект по следующим критериям:

- Инновационность
- Техническая реализуемость
- Экономическая целесообразность
- Адекватная оценка рынка
- Отличия от конкурентов
- Состоятельность бизнес-модели
- Наличие команды
- Масштабируемость
- Инвестиционная привлекательность



STARTUP LYNCH

Каждая
последняя
пятница
месяца

STARTUP LYNCH

Презентации технологических проектов перед экспертами Бизнес-инкубатора «Ингрия» с целью получения обратной связи на состоятельность бизнес-модели, техническую реализуемость, возможности монетизации и масштабирования, совершенствование навыков проведения эффективных бизнес-презентаций.

Задачей участников Startup Lynch является выявление и проработка «слабых мест», сложностей и рисков проекта.

Лучшие проекты получают шанс сразу после Startup Lynch стать резидентами Бизнес-инкубатора «Ингрия».

КОНСАЛТИНГ



Заявку можно отправить
нам на e-mail:
startup@ingria-park.ru

КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ВОПРОСАМ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА –

это поиск новых возможностей для повышения динамики проекта, дополненный пошаговыми планами реализации. Начинаются такие консультации с диагностики проекта и определения слабых мест. Далее мы помогаем составить план развития, определить пул потенциальных партнеров, настроить поиск клиентов и продажи.

**ВЫРУЧКА РЕЗИДЕНТОВ
6,1+ МЛРД РУБ.**

МЕНТОРСТВО

Менторство — один из ключевых инструментов поддержки молодых инновационных компаний.

Менторы Бизнес-инкубатора «Ингрия» — успешные бизнесмены, а также эксперты, имеющие опыт решения нестандартных управленческих и технических задач, и готовые передать их стартапу.

Менторский клуб Бизнес-инкубатора «Ингрия» был создан с целью повышения качества консультационных услуг для начинающих предпринимателей за счет внешней экспертизы.

**МЕНТОРСКИЙ КЛУБ
300+
ЭКСПЕРТОВ**



БИЗНЕС-ИНКУБАТОР
«ИНГРИЯ»
ТЕХНОПАРК САНКТ-ПЕТЕРБУРГА

ТРЕКИНГ+ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ

Организация и проведение тренингов, семинаров и иных образовательных мероприятий в области инновационной деятельности, трансфера технологий и управления проектами.

Трекинг проекта — это разработанная методика, позволяющая осмысленно действовать и добиваться результата на любой стадии развития стартапа. Трекинг направлен на построение проекта на основе данных: рынка, пользователей, воронок, конверсий и пр.

НАПРАВЛЕНИЯ ПОДДЕРЖКИ РЕЗИДЕНТОВ

СОДЕЙСТВИЕ РЕЗИДЕНТАМ В ПРИВЛЕЧЕНИИ ИНВЕСТИЦИЙ

3+ СУММА
ПРИВЛЕЧЕННЫХ
МЛРД РУБ. ИНВЕСТИЦИЙ

- Проводится инвестиционная оценка проектов, в том числе внешними экспертами. В рамках направления формируются рекомендации для повышения инвестиционной привлекательности проекта.
- Оценка презентаций резидентов экспертами бизнес-инкубатора перед встречей с инвесторами.
- Мероприятия с привлечением потенциальных инвесторов в формате VC Day.
- Встречи инвесторов с резидентами проходят в формате One-on-One Meetings.

РЕЗУЛЬТАТЫ:

За время работы Бизнес-инкубатора «Ингрия» в проекты резидентов свои средства вложили такие компании и венчурные фонды как Almaz Capital, Google, Starta Ventures, Microsoft, Роснано, Сколково, ФРИИ, the Untitled и другие.



Индивидуальные и групповые консультации экспертов бизнес-инкубатора по всем направлениям поддержки.

ФОРМИРОВАНИЕ КОМАНДЫ (HR)

Распространение открытых вакансий резидентов по всем каналам бизнес-инкубатора: размещение на сайте бизнес-инкубатора, продвижение на партнерских тематических мероприятиях, распространение информации в вузах-партнерах.

Организация практик и стажировок студентов партнерских вузов в компаниях резидентов.

Работа с карьерными центрами.
Консультации по HR.

МАРКЕТИНГ

Индивидуальные и групповые консультации по вопросам упаковки и продвижения, интернет-маркетингу.

Льготное участие в мероприятиях партнеров Бизнес-инкубатора «Ингрия»: конференциях, выставках, семинарах (в т. ч. зарубежных). Публикация и рассылка новостей резидента на собственных ресурсах, ресурсах партнеров, в СМИ.

ТРАНСФЕР ТЕХНОЛОГИЙ

Бизнес-инкубатор организует и проводит специальные демонстрационные сессии и индивидуальные встречи для резидентов с представителями крупного и среднего бизнеса для организации стратегического партнерства, привлечения заказов, клиентов.

Основная цель таких мероприятий – содействие трансферу технологий и продвижению новых технологий на рынок. Для резидентов, работающих на B2B рынках, организуются индивидуальные встречи с представителями крупного бизнеса (потенциальные заказчики), проекты тщательно отбираются и готовятся к встрече.

35+ ПО ВНЕДРЕНИЮ
СДЕЛОК ИННОВАЦИОННЫХ
РЕШЕНИЙ В
БИЗНЕС



БИЗНЕС-ИНКУБАТОР
«ИНГРИЯ»
ТЕХНОПАРК САНКТ-ПЕТЕРБУРГА

ТРЕКИНГ+ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ



ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА ДЛЯ РЕЗИДЕНТОВ «от 0 до 1»

В ПРОГРАММУ ДОПУСКАЮТСЯ РЕЗИДЕНТЫ С ГОТОВЫМ ПРОДУКТОМ И ПЕРВЫМИ ПРОДАЖАМИ



IDEA & VISION. STAGES. VALUE PROPOSITION

Идея и видение. Этапы.
Ценностное предложение



PRODUCT. DEFINING THE CORE. MVP. MAPPING

Продукт. Поиск и определение
ядра продукта. Минимальное
ценностное предложение



EXECUTION I. PEOPLE & METHODS OF BUILDING WORKFLOW

Люди и методы построения
рабочего процесса



EXECUTION II. DEFINING METRICS. OMTM

Метрики. Выбор самого
важного показателя



EXECUTION III. HYPOTHESIS WORKFLOW. RISKIEST ASSUMPTIONS

Процесс проверки гипотез

ТРЕКИНГ ПРОЕКТА —

это разработанная методика, позволяющая осмысленно действовать и добиваться результата на любой стадии развития стартапа. Трекинг направлен на построение проекта на основе данных: рынка, пользователей, воронок, конверсий, в том числе:

- принятие решений на основе этих данных
- постановка системы сбора и анализа данных
- приоритизация и тестирование MVP под каждое решение
- выявление узких мест проекта на каждом этапе
- введение понятия итераций и периодов тестирования гипотез



MARKETING I. BUSINESS MODEL AND PIVOTS

Бизнес-модель и
ее изменение



MARKETING II. GROWTH STRATEGIES

Стратегия роста



INVESTMENT RAISING

Привлечение
инвестиций

INGRIA LIBRARY*

Стив Бланк, Боб Дорф — «Стартап: Настольная книга основателя»
Питер Тиль — «От нуля к единице. Как создать стартап, который изменит будущее»
Эрик Рис — «Бизнес с нуля. Метод Lean Startup для быстрого тестирования идей и выбора бизнес-модели»
Александр Остервальдер — «Построение бизнес-моделей: Настольная книга стратега и новатора»
Синди Альварес — «Как создать продукт, который купят: Метод Lean Customer Development»
Чан Ким и Рене Моборн — «Стратегия голубого океана. Как найти или создать рынок, свободный от других игроков»
Элияху Голдратт, Джеф Коокс — «Цель. Процесс непрерывного совершенствования»
Джеффри Мур — «Преодоление пропасти. Как вывести технологический продукт на массовый рынок»

*Эти и другие книги, а так же полезные материалы можно найти в библиотеке Бизнес-инкубатора «Ингрия»



БИЗНЕС-ИНКУБАТОР
«ИНГРИЯ»
ТЕХНОПАРК САНКТ-ПЕТЕРБУРГА

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С УНИВЕРСИТЕТАМИ ПРОГРАММА I2U



НАПРАВЛЕНИЯ ПОДДЕРЖКИ РЕЗИДЕНТОВ

Высокотехнологичные стартапы, созданные вузами, как показывает мировая практика бизнес-инкубирования, должны постоянно находиться в инновационной среде. Наиболее эффективным способом для достижения этой цели является совместная работа бизнес-инкубаторов и ведущих технических и финансовых университетов. С 2010 года Бизнес-инкубатор «Ингрия» реализует программу взаимодействия с университетами - I2U (Ingria 2 Universities).

ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ ВУЗОВ:

- качественная студенческая практика, работа над реальными кейсами;
- дополнительные образовательные программы для студентов и преподавателей;
- развитие и коммерциализация технологических проектов, создаваемых вузом;
- организация совместных мероприятий в сфере технологического предпринимательства.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА С ВУЗАМИ В РАМКАХ ПРОГРАММЫ I2U:

- формирование программы студенческого консалтинга для проектов резидентов;
- сотрудничество со студентами зарубежных университетов по выводу продуктов резидентов Бизнес-инкубатора «Ингрии» на европейский рынок;
- проведение специализированных инвестиционных сессий VC Day Ingria для проектов вузов;
- создание и проведение тренинговых программ по основам технологического предпринимательства для сотрудников и студентов вузов;
- проведение работ по оценке коммерческого потенциала вузовских научно-технических разработок с привлечением ведущих экспертов рынка;
- прохождение стажировок, практики, написание курсовых и дипломных работ.

ПАРТНЕРЫ



Заявку можно отправить
нам на e-mail:
startup@ingria-park.ru





БИЗНЕС-ИНКУБАТОР
«ИНГРИЯ»
ТЕХНОПАРК САНКТ-ПЕТЕРБУРГА

РАБОЧЕЕ
ПРОСТРАНСТВО 24/7



НАПРАВЛЕНИЯ ПОДДЕРЖКИ РЕЗИДЕНТОВ

Комфортные условия работы помогут вашей команде быстрее развивать проект. Бизнес-инкубатор «Ингрия» предлагает стартапам оборудованные рабочие места в офисах, кьюбиклах или в коворкинг-центре. Кроме того, резиденты «Ингрии» получают доступ к оборудованными необходимой техникой конференц-залу и переговорным комнатам.



КОВОРКИНГ

Помещение открытого типа, в котором расположены рабочие места для резидентов. Резиденту предоставляется доступ в коворкинг 24 часа в сутки 7 дней в неделю без ограничения частоты и продолжительности посещений.



КЬЮБИКЛЫ

Единое рабочее пространство открытого типа, разделенное перегородками, в котором расположены рабочие места для резидентов. Арендаторам рабочих мест в кьюбикле предоставляются дополнительные часы использования переговорных комнат.



ОФИСЫ

Отдельный офис на несколько рабочих мест, оснащенный необходимой мебелью. Арендаторам рабочих мест в офисе предоставляются дополнительные часы использования переговорных комнат и конференц-зала.



БИЗНЕС-СЕРВИСЫ

Инфраструктура включает оборудованные необходимой техникой конференц-залы и переговорные комнаты (с доступом к сети интернет).